

28. Betriebswirt und Sales Specialist aus Rumänien

Studium und Weiterbildung

- Studium Betriebswirtschaft, Universität, Rumänien
Schwerpunkte: Handel, Tourismus und Dienstleistungen
- Google Digital Marketing and E-Commerce Professional Certificate

Berufserfahrung: 14 Jahre

- *Vertriebsmitarbeiter im Außendienst* – Unternehmen in Bereich des vorbeugenden Brandschutzes und der Reinigung und Hygiene, Deutschland
Neukunden-Akquise, Betreuung der Bestandskunden, Beratung, Entwicklung individueller Angebote und Problemlösung, Audit der Serviceteams auf Baustellen
- *Filialleiter* – Gastronomie (Franchise), Rumänien
Personalverantwortung, Einsatzplanung und Recruiting, Einführung eines POS-Systems, Gestaltung und Ausstattung der Geschäftsräume, Anpassung der Marketingstrategie an lokale Rahmenbedingungen, Einkauf und Lieferantensteuerung
- *Versicherungsmakler* – Internationale Versicherung, Rumänien
Beratung von Kunden, Angebotserstellung und Vertragsabschluss, Verkauf von Versicherungsprodukten, Akquise von Neukunden und Pflege bestehender Kundenbeziehungen
- *Geschäftsführer* – Weihnachtswoman-Agentur, Rumänien
Leitung einer Weihnachtswoman-Vermittlung und eines Outdoor-Abenteuer-Spielplatzes; Suche nach Kunden; und Mitarbeitern, Organisation von Vorstellungsgesprächen, Organisation rechtlicher Formalitäten, einfache Buchhaltung, Planung zukünftiger Aktivitäten und Marketing; Ansprechpartner für Kunden und Mitarbeiter
- *Geschäftsführer* – Recyclingfirma, Rumänien
Wirtschaftliche Organisation der Betriebsabläufe für die Herstellung von Plastikgranulat aus Plastikmüll, Einkauf der Rohstoffe, Leitung eines Teams von 10 Mitarbeitern, Zusammenarbeit mit dem technischen Leiter des Betriebs
- *Vertriebsmitarbeiter im Außendienst* – Vertreter von Konsumgütern und Schönheitsprodukten, Rumänien
Betreuung von Firmenkunden im Handel (B2B); Verwaltung und Ausbau des Kundenportfolios; Besuche bei zugewiesenen Kunden; Beratung von Kunden, gemeinsames Planen von Marketingkampagnen
- *Geschäftsführer* – Spedition, Rumänien
Planung und Organisation von Routen für Paketzustellungen, Erstellung von Rechnungen und notwendigen Dokumenten, Lösung von Lieferproblemen, Schichtplanung und Teamleitung

EDV-Kenntnisse: MS Office, Online Marketing, SEO, Adobe Lightroom, CRM software

Sprachkenntnisse: Rumänisch (Muttersprache), Deutsch (sehr gut), Englisch (sehr gut)

Warum möchte ich an der Mentoring-Partnerschaft teilnehmen?

Ich möchte mir ein berufliches Netzwerk mit Menschen mit unternehmerischem Denken aufbauen und mich über Verkaufsstrategien und Rahmenbedingungen für die Arbeit im Vertrieb in Deutschland austauschen: Was sind Besonderheiten? Was unterscheidet sich von der Vertriebstätigkeit in Rumänien? Ich möchte mich beruflich weiterentwickeln und glaube, dass der Austausch mit einem Mentor oder einer Mentorin dafür ein guter Weg ist.

Das Projekt Die Mentoring-Partnerschaft Südostbayern wird im Rahmen des Förderprogramms IQ - Integration durch Qualifizierung durch das Bundesministerium für Arbeit und Soziales und die Europäische Union über den Europäischen Sozialfonds Plus (ESF Plus) gefördert und vom Bundesamt für Migration und Flüchtlinge administriert. Partner in der Umsetzung sind das Bundesministerium für Bildung und Forschung und die Bundesagentur für Arbeit.

Gefördert durch:



Administriert durch:



In Kooperation mit:

