

## 4. Internationaler Handelsexperte aus der Ukraine

### Studium und Weiterbildungen

*Promotion Internationaler Handel, Universität, China*

*Master Projektmanagement, Universität, Ukraine*

*Bachelor Informatik, Universität, Ukraine*

### Arbeitserfahrung: 24 Jahre

*FBA-Verkäufer (selbstständig) – Logistikunternehmen, Deutschland*

Produktbeschaffung und Verhandlung mit Herstellern und Großhändlern (weltweit), umfassende Produktanalysen zur Unterstützung fundierter Entscheidungen, Bestandsmanagement, Optimierung von Versandprozessen und Sicherstellung einer termingerechten Auftragsabwicklung, Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Umsatzsteigerung, Aufbau und Pflege starker Lieferantenbeziehungen zur Sicherstellung von Produktqualität und Verfügbarkeit

*Abteilungsleiter Vertrieb – Großhandelsunternehmen, Ukraine*

Entwicklung von Beziehungen zu bestehenden Kunden, Rückgewinnung inaktiver Kunden, Coaching und Schulung neuer Mitarbeiter in Verkaufstechniken, Verantwortlich für das Inkasso von Forderungen

*Internationaler Handelsexperte – IT-Hardware-Hersteller, China*

Internationaler Verkauf von CCTV-Kameras und Ersatzteilen, Verhandlungen mit Kunden, Zusammenarbeit mit chinesischen Partnern zur Exporterweiterung, Coaching und Beratung chinesischer Mitarbeiter, Erstellung einer Website und Befüllung mit Inhalten, Erstellung, Bewerben und Moderation eines Alibaba-Shops

*Geschäftsführer und Mitinhaber – Großhandelsunternehmen für Tablets und Handys, Ukraine*

Gründung und Leitung eines Großhandelsunternehmens, Suche nach chinesischen Lieferanten, Beschaffung von Waren und Durchführung von Qualitätskontrollen, Verhandlung und Lösung strittiger Fragen mit chinesischen Lieferanten, Organisation der Logistik zwischen China und der Ukraine

*Abteilungsleiter Händlernetz – Großhandelsunternehmen für IT-Produkte, Ukraine*

Koordinierung der Mitarbeiter (5 regionale Vertreter), Coaching und Schulung neuer Mitarbeiter zu IT-Produkten (Produktpalette), Einziehung überfälliger Forderungen, Entwicklung und Implementierung neuer Vertriebsstrategien, Ausarbeitung, Bearbeitung und Abschluss von Geschäftsverträgen

**IT Skills:** Chat GPT (Prompts, GPTs), 1C (ERP-System, vergleichbar mit SAP-Software), Office-Suiten (Microsoft Office, G Suite, MacOS-Office-Suite), Betriebssysteme (Windows und MacOS), Grafik- und Videobearbeitung (Adobe Photoshop, Movavi Video Editor), Web (CMS, SEO, HTML)

**Sprachkenntnisse:** Ukrainisch und Russisch (Muttersprachen), Englisch (fließend), Deutsch (gut), Chinesisch (gut)

### Motivation für die Teilnahme an der Mentoring-Partnerschaft

Ich möchte in Deutschland eine Position finden, die zu meiner langjährigen Erfahrung im internationalen Vertrieb und in der Beschaffung passt. Auch ein Praktikum in einem stabilen, etablierten Unternehmen mit Perspektive auf eine anschließende Festanstellung kommt für mich infrage. Besonders viel Expertise bringe ich im Bereich IT-Produkte mit, bin jedoch auch für Vertriebspositionen in anderen Branchen offen. Aktuell bewerbe ich mich aktiv, erhalte jedoch selten Einladungen zu Vorstellungsgesprächen. Daher würde ich meine Bewerbungsunterlagen und meine Bewerbungsstrategie gerne mit einem Mentor oder einer Mentorin besprechen, um herauszufinden, was ich noch anpassen und verbessern kann.